

Handelsøkonom - Internationalt salg

Drømmer du om en international erhvervskarriere i en global verden?

Danmarks vækst i fremtiden afhænger i høj grad af virksomhedernes fokus på eksport og international handel. Fremtidens talenter er de medarbejdere, der er i stand til at begå sig på internationale markeder, hvor forskellige kulturer mødes på tværs.

Vil du være med til at sikre vækst i virksomheder og leve dine erhvervsdrømme ud på verdensmarkedet, er handelsøkonom med speciale i Internationalt Salg måske noget for dig.

En af uddannelsens store styrker er den tætte kobling mellem teori og praksis. Du får en solid grundviden om det forretningsmæssige aspekt med særligt fokus på internationalisering. Tilknytningen til en virksomhed i praktikperioden giver dig mulighed for at afprøve teorierne i praksis og få dokumenteret erhvervs erfaring. Ofte er dette en god mulighed for at få job umiddelbart efter uddannelsen.

Undervisning

Teoridelen

På 1. og 2. semester arbejdes hovedsageligt med teori. Undervisningen er en kombination af forelæsninger, opgaveløsning og gruppe/projektarbejde, hvor der er særligt fokus på virksomhedsbesøg og inddragelse af eksterne foredragsholdere, der understøtter den teoretiske undervisning.

Der arbejdes med cases og praktiske problemstillinger fra internationale handelsvirksomheder med fokus på salg, markedsføring, kommunikation og ledelse i et globalt perspektiv. I løbet af semestrene vil der endvidere arbejdes med konkrete opgaveløsninger for virksomheder.

Praktikforløb og speciale

På 3. og 4. semester er du i praktik i en international virksomhed enten i udlandet eller i Danmark. Gennem praktikopholdet målretter du din uddannelse, så den matcher dine personlige fremtidsplaner og interesser. Det er også med udgangspunkt i dine erfaringer fra praktikvirksomheden, at du finder emnet for dit speciale og din hovedopgave.



Internationalt
salg

Det kan du blive

- med en handelsøkonomuddannelse inden for Internationalt Salg i Silkeborg

Den toårige videregående uddannelse som handelsøkonom med speciale i Internationalt salg giver dig mulighed for at arbejde i alle funktioner inden for salgområdet med opgaver i virksomheder, der har internationale aktiviteter i form af eksport og afdelinger i udlandet. Som handelsøkonom bliver du en attraktiv medarbejder, der på studiet har lært at begå dig på det internationale marked og agere i et globalt miljø.

Uddannelsens kerneområder

- International kommunikation og kulturelle forskelle
- Internationale virksomheder
- Internationale markeder og det globale samfund
- International handel

Uddannelsens fag og indhold

- Erhvervsøkonomi
- Organisation og ledelse
- Handelsjura
- Salg, strategi og markedsføring
- Handelskommunikation
- Indkøb og logistik
- International handel
- 8 måneders praktik i en international virksomhed - gerne i udlandet
- Specialefag: Internationalt salg med fokus på sprog, multikulturel forståelse og globalisering
- Ekstra fag udbydes, hvis du har endnu flere ambitioner

Adgangskrav

For at komme ind på uddannelsen skal du som minimum opfylde et af følgende adgangskrav:

- En relevant erhvervsuddannelse i detailhandel, handel, kontor eller finans med engelsk C og erhvervsøkonomi D eller matematik D
- En gymnasial uddannelse (stx, hf, hhx, eux eller htx) med engelsk C
- En erhvervsuddannelse, som kan sidestilles med ovenstående, samt at ansøgeren efter akademiets skøn kan gennemføre uddannelsen

Kontakt

For flere informationer, kontakt:

Studiesekretær Stine Kirkegaard, mail sk@eadania.dk, telefon 8711 4460

eller studiekordinator Niels Dengsøe, mail nide@eadania.dk, telefon 2162 7827



Få arbejde inden for:

- Internationalt salg og eksport
- Internationalt indkøb og logistik
- International markedsføring
- Ledelse
- Kommunikation

Vi dyrker talenter! Du kan følge flere fag og få endnu flere muligheder. Hør mere på studiet.

eadania.dk

Erhvervsakademi Dania | Bredhøjvej 18 | 8600 Silkeborg | eadania.dk | +45 8711 4460

Dania
ERHVERVSAKADEMI DANIA